**Практическая работа «Тактика и техника аргументирования. Корректные и некорректные приемы аргументации».**

Цель: изучить тактики и техники аргументирования.

Ход работы.

* 1. Дать определение понятию аргументация.
  2. Дать определение понятию контраргументация.
  3. Перечислить основные правила аргументации.
  4. Перечислить техники аргументации и дать им характеристику.
  5. Перечислить корректные и некорректные приемы аргументации.
  6. Перечислить техники работы с возражениями партнера.
  7. Выполнить упражнение. «Двойная аргументация».

Метод двусторонней аргументации предполагает ука­зание как преимуществ, так и слабых сторон предлагае­мого вами решения. Вам необходимо ме­тодом двусторонней аргументации обосновать правильность или неправильность выдвигаемого ими положения. Например, убедите, пожалуйста, своего партнера в том, что студенты сами могут выбирать себе предметы, которые они собираются изучать, не считаясь с учебным планом, а преподаватели могут сами выбирать себе сту­дентов, не считаясь с их пожеланиями. (Составить высказывания за и против).

Литература: [Бороздина Г.В. Психология делового общения](http://psy-top.ru/borozdina.html): учебное пособие.- М.: ИНФРА-М,2006.-224с.

Суховершина Ю.В., Тихомирова Е.П., Скоромная Ю.Е. Тренинг делового (профессионального) общения.- 2-е изд. – М.: Академический Проект; Фонд «Мир», 2009.- 128 с.